HörWahl

Ihr persönliches Beratungszertifikat

Gut vorbereitet ins Fachgeschäft.

✓ Belegt — Nicht abgedeckt ? Offen

Ihre Hörwahl

Lösung 1: Bester Gesamtmix

ILLUSTRATIVES BAUFORMBEISPIEL

Beispielgerät A

Premium · Technologiestufe 6 · Beispiel



Ihre Hörziele

Abdeckung nach Technologiestufe · Beispiel

Theater oder Musical — Zusätzlich ✓	Restaurant oder Café — Ihr Schwerpunkt ✓
Familie und Freunde ✓	Telefonieren ✓
Fernsehen ✓	Gespräche zu zweit ✓

Ihre gewünschten Funktionen

Energieversorgung
Ihr Wunsch: Wiederaufladbar
Im Beispiel vorhanden ✓

Unser Resümee für Sie

Diese Lösung im Beispiel zuerst ausprobieren.

Ihr Schwerpunkt ist Restaurant oder Café.

Die persönliche Eignung und Feinanpassung klären Sie im Fachgeschäft.

Ihre Hörwahl

Lösung 2: Ihre wichtigste Hörsituation

ILLUSTRATIVES BAUFORMBEISPIEL

Beispielgerät B

Advanced · Technologiestufe 5 · Beispiel



Ihre Hörziele

Abdeckung nach Technologiestufe · Beispiel

Theater oder Musical —	Restaurant oder Café — Ihr Schwerpunkt ✓
Familie und Freunde ✓	Telefonieren ✓
Fernsehen ✓	Gespräche zu zweit ✓

Ihre gewünschten Funktionen

Energieversorgung
Ihr Wunsch: Wiederaufladbar
Im Beispiel vorhanden ✓

Unser Resümee für Sie

Diese Lösung im Beispiel als Alternative vergleichen.

Die Einschränkung bei Theater oder Musical bleibt sichtbar.

Prüfen Sie den Unterschied beim Probetragen.

MUSTER · ILLUSTRATIVE BEISPIELE · KEINE KUNDENDATEN · KEINE EXTERNE ZERTIFIZIERUNG

Ihre drei nächsten Schritte

Beispielgerät A individuell einstellen lassen
und im Alltag mit der anderen Lösung vergleichen.

1. Probieren Sie Ihre Hörlösung in Ihrem Alltag aus.
2. Lassen Sie sie vom Hörakustiker vor Ort individuell einstellen.
3. Entscheiden Sie danach in Ruhe – ganz unverbindlich.

Unverbindliche Anfrage · Termin nach Absprache

Marktpreisspanne in Ihrer Region

Marktpreis für 2 Hörgeräte

Preis noch offen

Keine Marktpreise oder Budgetwerte im Muster.
Massgeblich ist die konkrete Offerte.

Ihre drei nächsten Schritte

Beispielgerät B individuell einstellen lassen
und im Alltag mit der anderen Lösung vergleichen.

1. Probieren Sie Ihre Hörlösung in Ihrem Alltag aus.
2. Lassen Sie sie vom Hörakustiker vor Ort individuell einstellen.
3. Entscheiden Sie danach in Ruhe – ganz unverbindlich.

Unverbindliche Anfrage · Termin nach Absprache

Marktpreisspanne in Ihrer Region

Marktpreis für 2 Hörgeräte

Preis noch offen

Keine Marktpreise oder Budgetwerte im Muster.
Massgeblich ist die konkrete Offerte.

Konzept und fachliche Systementwicklung: Rico König, Hörgeräteakustiker. Mehr als 18 Jahre Erfahrung in der Hörakustik. Die Auswahl beruht auf Ihren Angaben und vorhandenen Belegen; die individuelle Eignung wird in der Fachberatung geklärt.

Ihr Fachgeschäft und Termin

Fachgeschäft [Gewähltes oder zugeordnetes Fachgeschäft]

Adresse [Strasse und Hausnummer]
[PLZ und Ort]

Terminangabe [Termin und Status noch offen]

Im persönlichen Ausdruck: Geschäft, Adresse und Terminstatus.

HörWahl TRANSPARENZ Quellen & Grenzen

Eigene HörWahl-Kennzeichnung
Keine externe Zertifizierung

Meine Fragen / Meine Notizen

Meine Fragen

Meine Notizen